

2018~19年度  
国際ロータリーのテーマ



インスピレーションになろう



東京赤坂ロータリークラブ

NO.1484 / 2019. 4. 5

例会/ANA インターコンチネンタルホテル東京

Tel 03-3505-1111

事務局/〒107-0052 東京都港区赤坂 2-19-8

赤坂 2 丁目アネックス 3F

Tel 03-3505-5976

Fax 03-3505-6004

<http://www.akasakarotary.com/>

東京赤坂ロータリークラブ週報  
Weekly Report

2018~2019年度クラブテーマ  
会長 小林 博茂

「手に届く奉仕、目に見える奉仕」

● 本日の例会 2019年 4月 5日 通算 1519回 本年度 第 34回

卓話：「シニアと若手が理解しあう職場づくり・地域づくり」

一般社団法人 日本ジェロントロジー協会 代表理事 崎山 みゆき 氏

● 第 1518 回 例会報告 / 2019 年 3 月 29 日

出席報告：会員 52 名 / 出席 38 名 欠席 14 名

ゲスト：藤波伽織（卓話）、平塚雅昌美、

早乙女明子

ビジター：小河原明子（東京 RC）

合計 4 名（順不同・敬称略）

卓話：「プロレスラーの妻として」

株式会社シーホースコーポレーション

代表 藤波 伽織 氏



紹介者：長谷川会員

会長報告：

地区ロータリー財団より寄付 3 部門達成クラブの表彰をいただきましたことご報告いたします。

藤井次年度幹事：

3/20 に東京世田谷 RC で卓話をした木下さんの応援に当クラブから 7 名メークアップをしました。その時に、土屋会長がバナー交換をしましたので、ご報告いたします。

研修委員会：（大日方リーダー）

4/2 火曜会前 17:00～新会員研修会を開催いたしますので、よろしくお願い申し上げます。

親睦活動委員会：（浅沼委員長）

3/22,23 の親睦旅行にご参加の皆さんありがとうございました。4/2 は火曜会を開催いたしますので、よろしくお願い申し上げます。

幹事報告：

5/10 は、赤坂 RC のロータリーデイのイベントとして 100% 出席の例会を目指しています。ご協力のほどよろしくお願い申し上げます。



3月 29日 15件 31,000 円 累計 927,000円  
多額の寄付を有難うございました。（敬称略）

小林博茂/石井謙次/金山驍/土屋東一/淺沼洋一/西澤民夫/藤井万博/岩上義明/コンシニ/穂苅裕久/佐藤仁/長谷川毅/木下京子/石井達/永滋康/坂口紘平

今後の予定	日付	開始時間 終了時間	場所	事項	内 容
	4月 12 日	12:30 13:30	B1 オーロラ ANA インターコンチネンタルホテル東京	例 会	卓話：「テレビ・スタジオの風景」 放送大学教授 高橋 和夫 氏
		13:40 14:30		クラブ 協議会	テーマ「100%出席デイについて」
	4月 19 日	18:00	B1 グローリー <sup>®</sup> ANA インターコンチネンタルホテル東京	夜間 例会	ファミリーデイ（及び新会員歓迎会） サキ・キヨノ氏によるマジックショー
	4月 26 日	12:30 13:30	B1 オーロラ ANA インターコンチネンタルホテル東京	例 会	卓話：イニシエーションスピーチ 中森 真紀子 氏
	5月 3 日			休 会（みどりの日）	
	5月 7 日	18:30	MIXX & BAR (36F) ANA インターコンチネンタルホテル東京	火曜会	テーマ：「未定」
	5月 10 日	12:30 13:30	B1 グローリー <sup>®</sup> ANA インターコンチネンタルホテル東京	例 会	卓話：ソプラノ歌手 新藤 昌子 氏

# 3/20 木下 京子会員の東京世田谷RCでの卓話

東京世田谷ロータリークラブ例会 2019年3月20日(水) 12:30~13:30 場所: 渋谷エクセルホテル東急

卓話者: 東京赤坂ロータリークラブ会員 株式会社 INNOVA GLOBAL 代表取締役 木下京子

卓話タイトル: 『3年でトヨタを卒業。貯金もゼロ、人脈もゼロ。そんな私が自分の会社を作ることになった話』

卓話者の紹介者: 東京世田谷RC 本年度幹事 大友 敬様

赤坂RCからのメーキャップ: 土屋さん、藤井宏章さん、熊本さん、浅沼さん、張さん、金山さん、森本さん(7名)

## <卓話内容>

### 私とロータリーについて:

2015年5月に入会。長男を出産後は、家族ぐるみのお付き合いです。赤坂ロータリーは、私と同年代の会員も多くて、今週の親睦活動は子供達と一緒にディズニーランドに行きます。卓話はホテルミラコスタで開催。

ロータリー活動で印象的なのは、国際大会。ある日、「子供の面倒を見てあげるから、木下さんも国際大会に一緒に行こうよ」とクラブの熊本さんが声をかけてくださいました。こんな風に言ってくださる方は初めてでした。お言葉に甘えて、本当にアトランタに行くことに。14時間の飛行機は大変でしたが、今振り返るといい思い出。世界のロータリアンの取組みを知れて、勉強になった。紹介者の西澤さんにはいつもお世話になりっぱなしです。

### 自己紹介:

デザイン学校を卒業し、トヨタ自動車でカラーデザイナーとして車の開発に携わる。グローバル企業の中でも、チャレンジさせてもらえない環境があった。当時、デザイナーで中国語を話せる人がいなかったので、中国語の勉強をしておりました。ある日のこと、上司に「中国に赴任させてもらえないか?」と訪ねたところ、「会社に頼ったら駄目だよ。自分でやらないと」言われてはつとしました。周りの先輩のように、海外赴任に憧れていきましたが、自分には無理だと諦めっていました。それで、自分の力で必ず海外で活躍する!と誓い、あてもないのに、会社を辞めてしまいました。2年間の起業準備を経て、2006年メンバーが結成され、起業。2008年に、会社の経営をしながら、やりたかったことの1つ、北京の清華大学に留学。2014年、結婚。2016年に長男を出産。現在、会社は14期目。



### 事業について:

2006年4月、創業メンバー4人、資本金250万円からのスタートであった。最初は売れるアイディア商品を模索しながらいろんな商材を扱っていた。2008年iPhone3GSの発売をきっかけに、ケース・アクセサリーの専門店に。ここに来ればなんでも揃う“種類最大級”を目指した。

楽天ランキングに多数ランクインし、存在感を増してきた頃、ソフトバンクから声がかかった。店舗でおろしてみませんか?と。2010年店頭販売がスタート。現在、家電量販店、雑貨店、キャリアショップを中心に7000店舗に販売網を拡大。小売、卸売と順調だったが、自社製品の製造は大失敗。失敗の原因は、①早すぎるライフサイクル、②大手強豪との圧倒的な資本力の差、スケールメリットが出せない。③生産管理不全。など。大量返品の嵐に会い、何千万円もの赤字。「事業の借金は事業で返すしかない。」大きく事業転換をする。人件費、家賃、物流コスト削減。拡大よりも縮小するほうが大変だと実感。成熟した市場ではブランドものしか売れない。代理店事業にシフト。『商品の選択と集中』を行い、ニッチ市場で売上No1のブランドに育てる。わずか1年で黒字転換、V字回復達成。現在もラインナップを拡大中。辛い経験があったからこそ今がある。

### これから力を入れていきたいこと:

社内では人材育成を。ロータリーを通じて、世の中の役に立つことを。東京都の創業ステーション“Startup Hub Tokyo”では、起業を目指す人の支援を。木下家では、子育てと教育に力を入れていきたい。

毎日育児に追われ時間も限られているので、たまに自分がなにをやっているのかわからなくなることもある。

ただ、ある日ふと思った。

『挑戦できることは幸せなこと』なのだと。

ご静聴、ありがとうございました。 (木下京子)



4月 ピアノ演奏曲  
モーツアルト作曲: ピアノソナタK.331  
(トルコ行進曲付き) 同K.332  
シューベルト作曲: ドイツ舞曲集  
ピアニスト 泉 翠子 氏